

ECZANE ECZACILIĞININ MALİ PORTRESİ

* Adana Eczacı Odası 2000 yılı mali kongre konuşmalarından alınmıştır.

Hepinizin yakından izlediği gibi, mesleğimiz her gün artan sorunlarla dolu bir süreci yaşıyor. Bu sorunların bir kısmı bizim dışımızda gelişip eczanemize yansımakta, bir kısmı da bizzat eczacı ile ilgili olup eczane işletmeciliği ve eczane ekonomisi ile ilgili sorunlardır.

Ekonomistlerin de katılacağı MİEP'le; eczane işletmeciliği ve ekonomisi hakkında bilgilendirme imkanına sahip olacağız. Böyle bir MİEP'in bize ışık tutacağından hiç şüphem yoktur... Ben de geniş bir eğitim konusu olan eczane işletmeciliği hakkındaki görüşlerimi sizlerle paylaşmak istiyorum. Amacım bu konu ile ilgili tartışmayı başlatmak, herkesin kendi eczanesiyle ilgili ekonomik yapıyı ve işletmeciliğini gözden geçirmesini sağlamaktır.

Sözlerime eczacılığın bugünkü yapısını tespitliyerek devam edeceğim. Dolayısıyla eczane eczacılığının bugünkü işleyişini öncelikle tespit edelim.

Eczacılık mesleği son 20-30 yılda büyük bir değişime uğradı. Bugün ABD ve Avrupa'da üç çeşit eczane yapısı görülmekte olup bunlar,

- 1) Ülkemizde de halen devam eden şekli ile klasik eczaneler,
- 2) Hipermarket, süpermarket çatısı altında faaliyet gösteren eczaneler,
- 3) Zincir eczanelerdir.

Bunların dışında dördüncü bir çeşit eczane de son üç-beş yıldır filizlenmeye başlayan ve diğer çeşit eczaneleri zorlayan teknoloji donanımlı eczanelerdir.

Eskiden eczacı havanda ilaç üretti. Bugün ilacı üretmek bir sanayi, endüstri işi. Ufukta görülen ise hastaya özel genetik ilaç üretmek. Bu da yüksek teknoloji ile mümkündür ve ekip çalışmasını gerektirmektedir. Bu saatten sonra yapılacak iş bu üretimde yer alacak eczacıyı yetiştirmektir. Bu da eczacılık fakültelerinde bu işlevi destekleyici yönde bir eğitim ve yüksek teknolojik donanımlı laboratuvar çalışmalarını gerektirmektedir.

Bunları yapabilmeyenin özünde ise ekonomik güçlülük yatar. Bugünkü şartlarda Eczacılık Fakültelerinin, öğrencilerine böyle bir eğitim ve yüksek teknoloji ile donatılmış laboratuvar

çalışmaları sunması kısa vadede mümkün gözükmemekte...

Ancak eczacının çoğunluğunu ilgilendiren kısım, ilacın hastaya sunumu ve bu sunumda ilaç bilgi danışmanlığıdır. Eczacılık fakültelerinde aldığımız derslerle 20-30 yıl bu anlamda eczacılık yapmak mümkün değildir.

Eczacı bir yandan rutin eczane işlerini yürütürken bir yandan da bilgi toplumu olabilmeyin gereklerini araştırıp irdeleyecek ve gereğini yerine getirecektir. Bu gerekleri yerine getirebilenler çağdaş eczacı olma sıfatını hak edecek ve yaşamını sürdürecektir.

Gereğini yerine getiremeyenler ise belki de yaşamını sürdüremeyecek.

Çağdaş ve modern eczacılık yapabilmek için ayrıca eczanelerimizin de, iyi eczacılık uygulamaları çerçevesinde teknolojik donanıma sahip olması gerekmektedir. Kısaca eczanelerimize yatırım yapmalıyız.

Yatırım yapalım da nasıl...??

Bütün ödeme dengesini, kurumdan alacağı parayla yapan biz eczacılar 10 gün kurum ödemesi gecikince kredi kullanmak zorunda kalıyoruz. Durum böyle olunca;

Hangi ekonomik güçle eczanemizi vasıflı eczanelere, hangi ekonomik güçle eczanemizi teknolojik donanımlı eczanelere dönüştürebileceğiz?

O halde genel anlamda bir eczanenin ekonomik yapısını incelemek lazım.

Adana'da mevcut eczanelerin %50'sinin 6 milyar ciro yaptığını varsayarak bu eczanelerin ekonomik kazancını inceleyelim.

6 milyar cirodan KDV arındırıldığında net satışımız 5.128.205.000 TL.dir. Ciromuzun %70'inin yerli ilaç, %30'unun ithal ilaç olduğunu varsayarsak; yerli ilaçta brüt 20+10 ithalde 20+3 iskonto ile brüt karımız:

5.128.205.000.....%70'i yerli	
3.589.743.500.....20+10 isk.	1.005.128.000
5.128.205.000.....%30'u ithal	
1.538.461.500.....20+3 isk.	344.615.000.
Brüt kar.....	1.349.743.000

Brüt kar bulduktan sonra şimdi de giderler toplamını hesaplayalım. Bir kalfa, bir çırak, aylık işyeri kirası, aylık gelir vergisi, stopaj, muhasebe ücreti, elektrik, su, kırtasiye, ambalaj ve görünmeyen giderler toplamı asgari.....650.000.000 TL.

Cironun %70'i resmi reçete ise %5 isk. tutarı.....210.000.000 TL.

Kurumlardan paranın bize dönüşü asgari

60 gün olursa enflasyon maliyeti.....152.000.000 TL.

Bu rakamlara göre:

Genel giderler.....650.000.000 TL.

Kurum iskontosu.....210.000.000 TL.

Enflasyon maliyeti.....152.000.000 TL.

Toplam.....1.012.000.000 TL.

Brüt Kar.....1.349.743.000 TL.

Masraf Toplamı.....1.012.000.000 TL.

Net Kar..... 337.743.000 TL.

- Bir ailenin asgari geçim gideri ise 433.000.000 TL.dır.

- Bu gelirimizle geçinebilir miyiz?

- Kendimize iyi bir gelecek hazırlayabilir miyiz?

- Ekonomik özgürlüğümüzü, geleceğimizi güvencede göremezsek kendimize, ailemize ve mesleğimize katkımız olabilir mi?

Peki bu durumda ne yapmalıyız?

- Eczacı eczanesine sahip çıkmalı, yani tezgaha geçmeli.

- Siparişleri kendi vermeli ya da kontrolundan geçirmeli.

- Eczanede üretim yapabilmeli.

- Stok yapmaktan kaçınmalı.

- Satabileceği ilaçları haftalık ve aylık ihtiyaç miktarlarına göre almalı, bu alımları yüksek iskonto, yüksek mal fazlası ile yapmalı.

- Katılım paylarını mutlaka almalı.

- Depo borçlarının toplamı ve ortalama valörü, kurum alacaklarının toplamı ve ortalama valöründen +%10 fazla olmamalı.

- Ekstreler geldiğinde kontrolünü yapıp ödeme tarihine uygun çeklerini hazırlamalı, daha sonra pratik bir şekilde kontrol edebileceği ödeme tablosu oluşturmalı. Bir sonraki ayda ilaç alımını bu ödeme tablosunu göz önüne alarak yapmalı.

- En az aylık net alım tutarı kadar (3.5 milyar) sermaye birikimi sağlamalı.

- Gerekli sermaye birikimi sağlanmadan özel yatırımlardan (araba, ev, vb.) kaçınmalı bunlar için borçlanmamalı yani geleceğimizi ipotek altına almamalıyız. Önce kazanıp, kazandığımızı harcamalıyız.

Ayrıca TEB hazırladığı 6197 sayılı Eczacılar ve Eczaneler hakkındaki kanun tasarısının biran önce meclisten geçmesi gerekmektedir. Bu tasarıya göre mesafe ve nüfusa göre eczanelerin sınırlandırılması, yardımcı eczacılık, ecza dolaplarının kaldırılması vb. tedbirlerle eczane sayısı sınırlandırılarak eczacıların gizli işsiz duruma düşmesi engellenmelidir.

Adana eczacı odasının büyük bir özveriyle yaptığı çalışmalar sonucu yatan hasta reçetelerinin tevzii ve bu uygulamanın diğer hastahanelerde de uygulanması hatta sağlık ocaklarından çıkan reçetelerin de belirlenecek bir sisteme göre tevzii eczane ekonomisine olumlu yönde katkıda bulunacağı ve haksız rekabeti önleyeceği için meslek örgütümüze sahip çıkmalı, destek olmalı ve kararlarının uygulama aşamalarında bizler de görev almalıyız.

Bu vesileyle Adana Eczacı Odası'nın üniversitede yatan hasta reçetelerinin tevzii konusunda verdikleri emek ve başarıdan dolayı yönetim kuruluna ve emeği geçen herkese eczane ekonomisine yaptıkları bu katkıdan dolayı teşekkür ederim.