



# Polen

## 1980 ÖNCESİ KOŞULLAR NELERDİR?

Bir Sağlık Bakanı'nın (Vedat Ali özkan) politik rant uğruna eczane kar oranlarını yüzde 16.6'ya düşürmesi üzerine tüm ülkedeki eczaneler uyarı boykotu yapmış, nöbetçi eczane bırakmak koşuluyla ve bir gün süre ile eczanelerini kapatmışlardı.

Bunun üzerine kararın yanlışlığını anlayan hükümet kar oranlarımızı yeniden yüzde 20'ye çıkarma sözü vermiş, ancak bir gecede düşürülen kar oranlarının eski düzeyine çıkartılması tam 16 ay üsrmüştü.

Sürsarj yapmak suçtu. Pek çok arkadaşımız sürsarj yaptığı için sıkıyönetim komutanlıklarınca gözaltına alınmışlardı. Zaman içinde haklı tepkilerimiz sonucu sürsarj bir hak olarak tanınmıştı.

1980 öncesi depolar sayıca çok olmalarına rağmen (Adana, Seyhan, Albayraklar, Temel, Edem gibi) yüzde 20'den sonra iskonto uygulamazlardı. Eczacı yüzde 20'li olarak aldığı ilacı telefon, nakliye, hamaliye, sandık bedeli v.s öderdi. Bunlar fatura kesildiğinde fatura altına eklenirdi. Mal fazlası uygulaması hemen hemen yoktu. Bazen satış özendirim olarak doğrudan fabrikalardan alışlarda uygulanırdı.

Sürsarj hakkı tanındıktan sonra depolar yeni fiat alan ilaçlara sürsarj yapar ilaçları eczanelere sürsarjlı olarak gönderirlerdi. Bazen sürsarjı kendileri de yapmaz etiketleri gönderirler, ancak yeni fiatlarla fatura ederlerdi.

Ecza Kooperatifleri ihtiyaç olarak doğmuştur ve eczacı meslektaşlarımızın o günlerde dayatılmaya çalışılan koşullara gerçek ve onurlu bir tepkisinin ürünüdür.

## KOOPERATİFLER KURULUNCA NELER OLDU?

Kooperatifler kurulduğunda iskonto uygulanmaya başladılar. Depolar da anında iskontoya başladılar. Bizler, 1980 yılında İskenderun'da küçük bir Ecza Kooperatifi (İSE-KOOP) kurmuştuk. Antakya'da ise kooperatif yoktu. Depolar İskenderun'da iskontolu, Antakya'ya iskontosuz mal vermeye başladılar. !

Depolarda sürsarj yapılmaması, iskontolar, mal fazlaları, vadeli satışlar ve kampanyalar, hep kooperatifler sayesinde kazanılmış avantajlardır. O kadar ki bu avantajlardan kooperatif üyesi olmayan meslektaşlarımız da yararlanmaktadır.

## ECZA KOOPERATİFLERİ İKİNCİ ECZANELERİMİZDİR.

Bu gün eczanelerimizin kazançlarının yarısından fazlası yüzde 10 iskonto ve mal fazlası olarak Ecza Koop'lar sayesinde gerçekleşmektedir. Bu nedenle Ecza Koop'lar ikinci eczanelerimiz gibidir.

### BİR HESAP

Bugün ortalama ciroya sahip her eczanenin aylık cirosu 3 milyar TL civarındadır. Bunun yüzde 10'u diğer bir deyişle, kooperatiflerin bizlere sağladığı fazladan kazancın sadece bir aylık miktarı ile kooperatiflerimizi kurtarabilme şansımız varsa, neden yok olmasına seyirci kalalım?

### YOL GÖSTERİCİ OLMALIYIZ

1980 öncesi eczane sahibi olan arkadaşlarımız yukarıda saydığım olumsuzlukların çoğunu yaşamışlardır. Bunları aramıza yeni katılan genç meslektaşlarımıza anlatmalı ve onları kooperatiflerin gerekliliği konusunda bilinçlendirmelidirler. Eski meslektaşlarımız hala bilinçsiz hareket ediyorlarsa onlara geçmişin acı deneyimlerini hatırlatmalıyız.

### SONRASI BİR KISIR DÖNGÜ

İçel Ecza Koop. kapanırsa sıra diğerlerine gelecek, sonra da yukarıda anlatmaya çalıştığımız olumsuz süreç yaşanacaktır. Eczacı ekonomik sıkıntılar içerisinde bunalırken bir takım olumsuz dayatmalarla da karşı karşıya kalmaya başlayacaklar. Güçlükler insanları yeniden biraraya getirecek ve çözüm aramaya başlayacaklar. O zaman bazılarının aklına gelecek; " Bir ecza Kooperatifimiz olsa!!!" Bunu yeniden yaşamak mı gerekiyor? Bu kadar aymaz olunabilir mi?

### SONUÇ YERİNE BİR ÖNERİ

Bir süre düşünün, hesap yapın, yukarıda saydıklarımın hangisi yanlış, değerlendirme yapamıyorsanız deneyimli meslektaşlarınıza sorun.

Yapılacak olan Genel Kurul'a mutlaka katılın ve bu sorunu çözmek zorunda olduğunuzun bilincinde olun.

Sevgi ve Saygılarımla

Ecz. A. Oktay Demirkan

Ziya Gökalp Caddesi 12/1 Yeni Eczane

İSKENDERUN

Telefon ve faks 0. 326. 6141031





# Polen

## “İçel Ecza Koop. kapanırsa sıra diğerlerine gelecek”

Sayın meslektaşlarım,

Geçtiğimiz Cumantesi günü İçel Ecza Koop'un Genel Kurul toplantısı vardı. Bir süreden beri Genel Kurul'a ve kooperatifimizin içinde bulunduğu ekonomik sıkıntılara yönelik olarak artan yazı ve bilgilendirme toplantıları bu Genel Kurul'u daha da önemli kılmış, katılım ve ilgiyi de bir ölçüde artırmıştı. Buna rağmen çok sayıda meslektaşımız Genel Kurul'a katılmak yerine birlerine vekalet vermeyi yeğlemişlerdi.

Ben 1967 yılından beri İskenderun'da serbest eczacılık yapan bir meslektaşınızım. Şu an Hatay Eczacı Odası Yönetim Kurulu'nda görev yapıyorum. Arkadaşlarım bana ve deneyimime olan güvenlerinden Genel Kurul'da beni Divan Katibi olarak görevlendirmişlerdi. Bu nedenle Genel Kurul'da yaşananları daha yakından izleme olanağını buldum. Aşağıda aktaracaklarım hem bu izlenimlerim, hem de bir meslektaşınız olarak sizlere aktarma sorumluluğu duyduğum hususlardır. Bunların zellikle genç meslektaşlarım için önemli olduğunu düşünüyorum.

### GENEL KURUL SONUÇLARI

Öncelikle Genel Kurul'a katılmayanlar veya sonuna kadar izlemek sabrını göstermeyenler için özetlemek gerekirse; Genel Kurul, oluşturulan Hesap Tetkik Komisyonu'nun çalışmalarını bitirmesinden sonra, yaklaşık olarak 1.5 ay içinde yeniden toplanmak üzere sona erdi. Bu sürede İçel Eczacı Odası eski başkanı Sayın Ecz. Mehmet Yılmaz arkadaşımızın önderliğinde bir grup özverili meslektaşımız kooperatif yönetimini üstlendiler. Yeni Genel Kurul için bu arkadaşlarımız tarafından çağrı yapılacak. eski Yönetim Kurulu'nun aklanması ve Bilanço yapılacak olan bu genel Kurul'da görüşülecek.

**İÇEL CEZA ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
SAYIN Ecz.TUĞRUL TOL'UN MUHALEFETİ  
YIKICI MUHALEFET ÖRNEĞİDİR VE NEYE HİZMET  
ETTİĞİ TARAFIMDAN ANLAŞILMAMIŞTIR !**

Genel Kurul öncesi sizlere sık sık mektuplar yazan, telefon eden, imza ve vekalet toplayan Ecz. Tuğrul Tol arkadaşımız, Genel Kurul süresince yıkıcı muhalefetin inanılmaz örneğini sergilemiştir. O kadar ki; Yıllarını Ecza Kooperatifleri için harcamış, Sayın

Ecz. Azmi Kerman, Sayın Ecz. Sait Yücel, Sayın Ecz. Atilla Uzgören gibi deneyimli meslektaşlarımızın genel kurulda konuşmalarını engellemeye çalışmış, konuşur olduklarında ise sık sık sözlerini keserek Genel Kurul'da gereksiz gerginlik yaratmıştır.

Genel Kurul öncesi söylediklerinin aksine hastalığa tanı koyup çözüm aramak yerine, yeni yönetim kurulunun oluşturulması aşamasında önce salonu terketmiş, deyim yerindeyse ameliyat edilmek için masaya yatırdığı hastayı ameliyat masasında bırakıp gitmiştir. Bur grup özverili meslektaşımızın sorumlu yaklaşımları sayesinde kooperatifimiz son anda yönelsiz kalmaktan kurtulmuştur.

### NEDEN BU NOKTAYA GELDİ

Benim görebildiğim kadar kooperatifimizin ekonomik çıkmaza sürüklenmiş olmasının iki ana sebebi bulunuyor. Bunlardan birincisi yönetici arkadaşlarımızın yeterince ileriye görememeleri ve basiretli bir tüccar gibi davranmamış olmaları, ikinci ve daha önemli sebep ise Sermaye'nin (Burada Çok uluslu İlaç Şirketleri) uygulamakta olduğu bir stratejinin sonucu olarak Ecza Kooperatifleri'nin eczacı açısından güvenilmez ve yeterince kazançlı olmayan kuruluşlar olarak gösterilme ve yokedilme çabasıdır.

**SORUN KOOPERATİF ÜYESİ OLMAYAN  
ECZACILAR İÇİN DE YAŞAMSALDIR !**

Bu strateji yeni uygulamaya konulmuş bir strateji olmayıp önce küçük ecza depolarını şimdi de ecza kooplari yoketmeyi amaçlayan bir planının uygulanmasıdır. Depo kesiminde başarılı olmuş İlsaş Ecza deposu örneğinde olduğu gibi önce küçük depoların kapanması ve depo düzeyinde tekelleşme sürecine olanak sağlanarak meydan bir kaç büyük depoya bırakılmıştır.

Ecza Kooperatifleri kesiminde de başarılı olunması halinde, biz eczacılar için 1980 öncesi koşullara dönüş süreci başlayacak anlamına gelir

Bu noktada sorun, tüm meslektaşlarımız için kooperatif üyesi olan ve olmayan ve depolarla kota anlaşmalarına girmiş olanlar dahil, yaşamsal olacaktır.



## İÇİNDEKİLER



Hatay ABA güreşini tarihçesi sayfa 12



Gündüz Sinemasının dünü... say. 21



Atlı Cirit sporu sayfa 10



Kültür Sanat sayfa 14



İçimizden biri sayfa 17



Çevreye Duyarlı bir yaşam say. 16

### 28. BÖLGE HATAY ECZACI ODASI ADINA SAHİBİ Ecz. Bülent ARTUN

YAYIN YÖNETMENİ  
Ecz. Mehmet GÖNENÇ

YAYIN KURULU  
Ecz. Mehmet GÖNENÇ  
Ecz. Tahsin YIRTICI  
Ecz. Metin TİFTİKÇİ  
Ecz. Semire KILIÇ  
Ecz. Sibel KAHLAĞULLARI

**Kapak & Sayfa Tasarımları:**  
MEDYA grafik / ADANA  
(0.322) 363 26 67 - 363 37 52

YAZIŞMA ADRESİ:  
Kanath Mahallesi KANATLI Caddesi  
Elif Apt. 37/C HATAY  
(0.326) 214 56 47

**Not: Yazıdaki görüşlerden yazarımız sorumludur.**

## Başlarken

### Değerli Meslektaşlarım

Bültenimizin ilk sayısını Kasım 98'de çıkarmıştık, devamını da 3'er aylık devreler halinde yapılmasını düşünmüştük ancak bültenimizin çok renkli ve çok sesli olmasını arzuladığımız için meslektaşlarımızda yazılarıyla katkı vermesini istedik.

Bu katkıların geç gelmesi ve daha çok katılım olur beklentisiyle biraz geciktirmek zorunda kaldık.

İlk sayımızı çıkardıktan sonra doğrusu olumlu veya olumsuz eleştirilerin gelmesini bekledik, bu konuda bize fazla birşeyler gelmedi. Sorduğumuzda arkadaşlarımız genellikle olumlu şeyler söylediler. Arzumuz bültenimizin iyice incelenip bize bu konuda eleştiriler gelmesi ve eksik yönümüzün bize aktarılmasıdır. Bir arzumuz daha var o da meslektaşlarımızın bültenimize kaynak vererek katkıda bulunmalarıdır. Amacımız düşüncelerimizi paylaşmak ve beraber üretmektir.

Bültenimizi çeşitli konularla süslemeye çalıştık. Eczacılığı yakından ilgilendiren sorunlar, hiç bir konuda soyutlanamayacak ülke sorunları, çevre, bilim, kültür-sanat gibi konulara yer verdik. Bültenimizi beğeneceğinizi umut ediyor, içinde sizinde katkılarımızın olduğu bir sonraki sayıda buluşmak üzere

Saygılarımla...

\* 14.05.1999 Eczacılık Bayramı nedeniyle Büyük Antakya Otelinde Balo düzenlenmiştir. Geçen yıl meslektaşlarımızın olağanüstü beğenisini kazanan MAVY LIGHT ORKESTARA'nın katılımıyla yapılacaktır.

\* 16.05.1999 tarihinde Eczacılık Bayramı çerçevesinde Karatepe'de piknik düzenlenmiştir.

\* 22.05.1999 tarihinde AIDS konulu Seminer düzenlenmiştir. Semineri meslektaşlarımız Ecz. Emine ERSOY ve Ecz. Atif ÖZKAYA Antakya ve Somondos eczacılarına sunacaklardır. Aynı seminer 29.05.01999 tarihinde İskenderun ve çevresindeki ilçelerde bulunan eczacılara verilecektir.

### İLANLAR

\* 4-5 Haziran 1999 tarihinde Trabzon'da T.E.B. Bölgeler arası toplantısı düzenlenecektir...

\* 15.05.1999 tarihinde İçel Ecza Kooperatifinin olağan kongresi yapılacaktır. Kooperatifin geleceğini belirlemek açısından bu kongreye katılmak her üyenin görevidir.

**Ecz. Mehmet GÖNENÇ**





## Başlarken

**Bülent ARTUN**  
28. Bölge Hatay Eczacı  
Odası Başkanı

*Oda Büşkanımız Sn. Bülent ARTUN'un İzmir'de yapılan Bölgeler arası toplantıda yaptığı konuşma metnini yayınlıyoruz*

## Yeniden yapılanmayla Odamıza saygınlık kazandırdık

T.E.B. Merke Heyetinin sayın Başkanları sayın Genel Başkanım, Merkez Heyetinin sayın üyeleri, değerli oda başkanları ve yöneticileri, sayın meslektaşlarım 28. Bölge Hatay Eczacı Odası adına hepinizi saygı ile selamlıyorum..

T.E.B. Merkez Heyeti'nin çalışma raporunu okuduk. Başarılı çalışmalarından dolayı kendilerine huzurlarınızda teşekkür ediyorum.

Ürettikleri hizmetleri burada tekrar etmeye gerek görmüyorum. İşini bu derece ciddi yapan ülkeye ve biz eczacılara hizmet etmeye çalışan bu merkez heyeti ile çalışmaktan büyük onur duyuyor ve zevk alıyorum. Hatay eczacıları olarak kendilerine her zaman destek olduğumuzu bildirir, hitmetlerinin devamını dileriz.

Sayın Başkanım geçen toplantıda olduğu gibi bu toplantıda da kendi bölgemizin sorunlarından değil genel sorunlarında söz etmek istiyorum. Çünkü bizdeki sorunlar Türkiye'deki tüm Eczacı Odası yöneticilerinin ve tüm eczacılarımızın sorunu. Şunuda söyleyelim ki örneğin bir katılım payı sorunu diğer bölgelere göre çok düşük oranlarda. Muvazza sorunu da diğer bölgelerden fazla değil kurum ödemeleri de normal süresini aşmakta.

Sayın Başkan ben olabilecek bir sorundan söz etmek istiyorum. Biliyorsunuz. Emekli Sandığı Adana Bölge Müdürlüğü on-line sistemine girdi. Reçetelerimizi

internet veya paket programı kullanarak emekli sandığı bilgi işlem merkezine giriyoruz, faturamızı kesip 15 gün içerisinde paramızı alıyoruz. Sistem şimdilik iyide yürüyor. Hem eczacı hemde Emekli Sandığı memnun.

Yalnız hasta ilacı bitmeden gidip yeniden yazdığında Emekli Sandığı ilacı ödemiyor. Bu durumdaki reçeteleri eski usul fatura ediyoruz. Ve 45-50 günde de paramızı tahsil ediyoruz. Şu anda bir problem yok.

Ama emekli sandığı tüm bölgede on-line sistemine girdiğinde eski usul fatura kesme olayı ortadan kalkacak bu durumda önce reçetenin okeyini alıp sonra reçeteyi vermek gerekecek. Sistemin amacı ve doğrusuda bu. Yani hasta geldiğinde hastayı oturtup emekli sandığı bilgi işlem merkezi ile bağlantı kuracaksınız. Reçeteyi girip okey alacaksınız. Fakat emekli sandığı bilgi işlem merkezi sık sık arızaya girdiğinden ve telefon hatları yetersiz olduğundan bilgi işlem merkezine anında bağlanmak olanaklı olmuyor. Şimdi bu durumda ilacı verseniz bir türlü vermeseniz bir türlü, ilaç bu acil ihtiyaç, hastayı dakikalarca oyalayamazsınız. Bir de Bağ-Kur'un aynı sisteme girdiğini düşünün bu defa eczanenin içinde bir kargaşa bu durumun Emekli Sandığı ve Bağ-Kur Genel Müdürlüklerine bildirilmesini istiyor ve sistem tam işlerlik kazanmadan on-line sistemine girilmesinin sakıncaları

olduğunu düşünüyoruz.

Tabi bu sisteme girmek az sayıda reçetesi olan eczaneler için bir külfet olduğunda unutulmaması gerekir. Bilgisayar parası, internet hizmetlerinden faydalanmanın ayrı ücreti olduğunu, birde telefon ücretinin pahalılığını göz önüne alırsak ayda 100-200 milyonluk reçete yapan bir eczanenin tüm kazancını internet ve telefon ücreti olarak vermesi gerekmektedir. Bu durumdaki arkadaşlar o zaman emekli sandığı reçetelerini alamayacaklardır. Buda büyük eczanelere yarayacak büyükler dahada büyüyecek küçüklerde mağdur olacaklardır. Bu durumunda göz ardı edilmemesi gerektiğine inanıyorum. Yukarıda anlattığım sebeplerden dolayı hasta ile eczacıyı karşı karşıya getirmeyecek uygulanabilir bir sistem üzerine çalışılması gerekmektedir. Ve bu sistem işlerlik kazanana kadar on-line sistemine giriş mecburiyeti getirilmemeli sisteme girip girmeme konusu eczacının isteğine bırakılmalıdır.

Biraz da eczacı oda-eczacı ilişkilerinden söz etmek istiyorum ve odamız uygulamaları ve neticelerini anlatmak istiyorum.

Enkaz edebiyatı yapmak istemiyorum ama bir enkaz devraldık. 1995 Yılında odayı devraldığımızda oda- eczacı ilişkisi kalmamıştı.

Oda zaten kapalı idi. Herkes istediği gibi hareket ediyor,





## devamı

haysiyet divanı çalıştırılmıyordu, herkes istediği gibi promosyon yapıyordu, yani disiplin yoktu. Ayrıca odanın 35,363,000 TL borcu vardı.

Önce disiplini sağlamaya çalıştık Hatay Eczacı Odası adına karne kılıfı yaptırдық. Yeni yıla girilirken hastalara dağıtılmak üzere oda adına kalem, maskot, takvim yaptırдық. Oda adına promosyon hazırlayarak herkesin kendi adına promosyon yapmasını önledik. Emekli sandığı ve Bağ-kur için standart ölçülerde baskılı zarflar yaptırдық. Muhasebe müdürlüğüne verilmek üzere yine oda adına dosya SSK içinde bez torbalar yaptırarak eczacımıza ücretsiz dağıtarak standartı sağladık. Her yeni yıla girerken eczacımıza maskot-rozet-telofon rehberi gibi küçükte olsa hediyeler dağıttık. Yani Eczacıyı Haysiyet Divanı yolu ile cezalandırılacağına oda kanalı ile promosyon yapmasını sağladık. Hem Odaya para kazandırdık, hem de Hatay Eczacı Odasının reklamını yaptık.

İskenderun - Dört yöl - Samandağı - Kırıkhan ilçelerinde temsilcilik açtık. Hizmeti eczacının ayağına götürdük. Örneğin Bağ-Kur reçetelerini temsilciliklerde topluyoruz. Ödeme mektuplarını da Bağ-Kur'dan alıp eczacıya ulaştırarak hizmeti eczacının ayağına götürüyoruz. Bu şekilde oda ile eczacıyı yakınlaştırdık.

Odamıza bitişik daireyi satın aldık. Bu yılda iki daireyi

birleştirerek her görenin imrendiği bir hizmet binası ve lokal yaptık. Açılışına katılan Sayın Genel Başkanım ve Merkez Heyeti üyelerine, Ankara ve Adana Eczacı Odası başkan ve yöneticilerine, ayrıca bize kutlama mesajı gönderen tüm oda başkan ve yöneticilerine huzurlarınızda teşekkür ediyorum.

Ayrıca güçlü oda maddi yönden güçlü odadır fikrine arkadaşlarımızı inandırdık. Ve geçen yıl 1 Aralık'tan itibaren yönetim kurulu kararı ile Bağ-Kur reçetelerini odada toplamaya ve %0.05 bağış toplamaya başladık. Bu para ile başta Bağ-Kur olmak üzere tüm kurumlara bazı yardımlarda bulunarak iyi dialog kurduk ve eczacı odasının saygınlığını arttırdık. 27 Eylül 1998 yılı madde genel kurulunda da Bağ-Kur'dan alınmakta olan %0.05 bağış konusunu gündem ettik ve genel kurula sunduk. Bu genel kurulda dünyada örneği yaşanmamış bir olay yaşadık. Biz yönetim olarak bazı arkadaşların %0.05 bağış vermekten mütaazzır olduğunu düşünerek bu oranın %0.03 veya %0.02 olarak genel kurul kararına bağlanmasını istedik. Fakat eczacı bizimle münakaşa etti. Odanın güçlü olabilmesi ve hizmet üretebilmesi için bu oranın %0.05 olması gerektiğini savundu.

Ve Bağ-Kur reçetelerinin odada toplanmasına ve karşılığında da odayı %0.05 bağışta bulunmasına 162'ye

karşılık 5 oyla genel kurul kararı aldı. Yani biz 2 veya 3 isterdik eczacı bize 5 verdi. Zannediyorum az isteyen bir yönetime fazla verildiğinin dünyada örneği yoktur. Şunu söylemek istiyorum, insanlar size inanırlarsa size istediğinizden fazla imkan sağlarlar. İnşallah eczacımıza bir de sosyal tesis yaptırmak istiyoruz. Oda eczacı elele vererek burada başaracağına inanıyorum.

Değerli arkadaşlar ülkede seçimler geldi çattı. Eczacılığın geleceği için, ülkenin geleceği için dürüst ve bu örgütten gelen mesleği bilen ve meslek için çalışacak olan en az 2 veya 3 arkadaşımızın hangi siyasi partiden olursa olsun meclise girmesi gerektiğine inanıyorum. Her holdingin 1-2 milletvekili, her babanın 1-2 milletvekili, hatta bakanının olduğu bir ülkede 200.000 eczacıyı temsil eden 2-3 milletvekili niçin olmasın. Bence bunun için bir lobi oluşturulmalı ve eczanelerimizden çıkıp ülke sorunlarına sahip çıkmalıyız. Çünkü bu ülkenin dürüst siyasilere ihtiyacı var. Lütfen bu teklifimi hep beraber düşünelim.

Ülkemizin en güzel yörelerinden olan İzmir'de bu toplantıyı düzenleyen ve mükemmel ev sahipliği yapan **İzmir Eczacı Odası'nın Başkan ve Yöneticilerine** teşekkür ediyor, hepinize saygılar sunuyorum.