



Ecz. Tamer Cinsdemir

Her Eczane Bir İşletmedir !

" Nereye Gidiyoruz? "

Eczacı (!) , tanımlamaya kalkarsak; kısaca ilaç konusunda her şeyi bilen, bilmek zorunda olan, meslek politikası olarak bakarsak ilacın üretiminden sunumuna kadar her noktasında bulunması gereken kişi. Peki bu tanımlar eczane eczacısı için ne kadar doğru. Belki doğrudan eksik. Çünkü bu gün eczane eczacısı eczacılığın yanında satınalmadan finansmana, sunumdan müşteri ilişkilerine, neredeyse bir ön muhasebe tutabilecek kadar muhasebe bilgisine sahip olmalı. Yani kısaca İŞLETMECİ OLMALI. Peki böyle bir superman/woman/girl var mıdır? (var aynaya bakın) . Düşünün bir gününüzü . Sabah eczanenize geliyorsunuz , zaten geç kalmışsınız , bir yanda (?) hastalar, diğer yanda gelen firmacılar, az sonra bir depodan tahsilata geliniyor, sonra bir teyzem veya amcam size tansiyon-şeker ile ilgili problemini anlatırken aklınıza o günkü çek veya visa ödemesi veya çocuğun okul taksidi, yatacak telefon,su veya elektrik faturası geliyor .Tam o sırada dünden kalan borç ilacını almaya gelen hastanızın ilacı depodan sipariş edilmemiş veya acil bir ilaç hop telefonun başına. Depo arıyor kampanya veya borsa satışı , Hay allah! alayım mı almayım mı? Mal fazlası veya vade de güzel. Gönder gelsin ama dur, ne yapayım diye düşünürken gün (yaşam) geçiyor. Durun yahu tek tek gelin diyesi geliyor insanın. Ama siz bir superman/woman/girl sünüz. Her şeyin üstesinden gelirsiniz. Evinizle de ilgileneceksiniz, eşinizle de, çocuklarınızla da, eczanenizle de, hastalarınızla da, borsayla da, fonlarla da, artık bir labirent haline gelen Bütçe Uygulama Talimatıyla da,az buçuk bilgisayarla da, bu arada fırsat kalırsa mesleğinizle de.

Çünkü siz eczacısınız.

Evet yazımızın konusu işletmeciler eczacı Çünkü her eczane bir işletmedir.

Öncelikle kuralları koyalım.

- 1-Eczanenizde kazandığınız asla size ait değildir.
- 2-Kurumlardan gelecek paralar sizin değil alım yaptığınız depolarındır.
- 3-Siz eczanenin sahibi değil çalışansınız.

Bunları bir kenara unutmak üzere (!) not aldıktan sonra devam edelim.

Günlük nakit ciro mutlaka bir deftere kayıt edilmelidir.

Günlük pos cihazından geçirilen kartlara ait kesilen psfişleri ile akşam alınan z raporundaki kredi kısmının toplamı birbirini tutmalıdır.

Borç verilen ilaçlara ait kúpürler -yoktur ama(?) - mutlaka kontrol edilmeli, itinayla yazdırılması için hastalara sık sık hatırlatılmalıdır.

Kesilen kurum faturalarının tahmini (?) ödeme süreleri takvimli bir deftere yazılmalıdır.

Verilen çek,senet ve yeni uygulama akıllı kartlarla ilgili ödemeler aynı takvimli deftere kayıt edilmeli ve her ödeme sonrası derin bir oh çekilmelidir.

Depolardan gelen ırsaliyeler personelin ilaç sayımını düzgün yapması sıkça hatırlatılarak ve miad kontrolü yapıp rafa yerleştirilirken asla ya ben bu kadar ilacı niye aldım? yine gaza geldik,nasıl satılacak pişmanlığını

yaşamadan faturalar bilgisayara kayıt edilmelidir. Bu arada eczane programı olmayan eczacımız lütfen bu faturaları bir deftere kayıt etsin.

Bilgi için : bilgisayarlar akıllı makinalardır ama ne verirseniz onu dikkate alırlar. Yani siz hasbelkader bir eczane programı alır da ya ben bilgisayarda stok tutayım, satışımı da buradan geçerek yapayım hatta bu arada min.-max. ilaç adedi (stok)tanımlaması yapayım da siparişlerimi de bilgisayara bakarak vereyim dersiniz onu da yaparlar. Ama önce biraz bilgisayar karşısında mesai harcamanız gerek.

Boş verin canım o bizden iyimi bilecek bu işleri, hem o sadece bağkur, emekli sandığı reçetesi girmek için, mesajlaşmak için dersiniz o başka. Ha bide güzel kağıt oynuyo kerata.

Şimdi gelelim esas konuya: Ödemeler Ana kural gelecekle borç ödenmez.

Hazırlıklı olmalıyız. Nasıl mı? Ben de bilmiyorum ama öyle olmalıyız. Çek ve senetlerimizi yazarken şunu aklınızdan çıkarmayın gelecekte bir gün gelecek. Tabii yazarken uzak olan o ödemenin tarihi de. Bu nedenle alacak takibimizin, nakit akış dengemizin iyi olması gerekiyor. Bunlar ne mi? Nakit akış, borç alacak dengeniz yok mu sizin? Yani asit-baz testi? O da mı yok. Bilanço, gelir-gider tablosu, kar-zarar, envanter vs.vs. Oldu mu ya. Biz eczacıyız bunlarla işimiz ne demeyin Biz eczacı olsak da bir yanımız işletmeci. Merak etmeyin bu eğer bu yazıyı okur ve bitirirseniz bunların ne olduğu konusunda az buçuk fikriniz olacakUmarım.)))

Finansal Tablolar:

I -) Bilanço

II-) Gelir Tablosu (kar-zarar tablosu)

BİLANÇO

Bir bilanço, bir kuruluşun belirli bir tarihteki varlıklarını ve bu varlıkları elde etmek için yararlandığı kaynakları gösterir. Bu kaynaklar borçlar ve öz sermaye olarak iki grupta toplanır. Varlıkların toplamı doğal olarak borçlar ve öz sermaye toplamına eşittir.

Şimdi bunu biraz açalım: Bir eczanenin varlıkları neler olabilir?

1. Nakit parası. Yani kasada, bankada olan nakit. Repo, fon, hazine bonosu, borsa da ki menkul değerlerin (tahvil, hisse senedi) bilanço tarihindeki değerlerinin toplamı.

2. Alacakları. Kurumlara kesilen faturalar , bir türlü geldimi kaldımı bilemediğimiz hasta katılım payları ve hesaba geçmeyi bekleyen pos ödemelerinin toplamı.

3. Stokları. Rafında duran ilaç ve itriyat tüm satışa hazır ürünlerin (DİKKAT!) maliyet değeri. Burada satışa hazır terimini özellikle kullandım. Çünkü mal fazlası yani + lar hepimizin kafasını karıştırmakta. Rafınızda olan satışa hazır ürünün maliyet değerini bilançounuza yazacağınıza göre ki her bir ürün bir satış demektir, o nedenle burada o ürünü alırken verilen mal fazlası sadece karlılığınızı etkileyeceği

için ve zaten bilanço da borçlar kısmında dengeleneceğinden başlangıçta sadece gerçek stok sayımınızı yapıp mal fazlalarını dikkate almadan ürünü alırken size verilmiş olan ürün başı iskontoyu düşmenizi tavsiye ederim. Bu arada bir dipnot maliyet değeri K.D.V. düşülmüş rakamdır.

Örnekiyelim: X ilacın psf fiyatı 1000.-TL olsun. Rafınızda da 10 adet var. Siz bu ilacı 9+1 ve % 20+7 iskontoyla aldıysanız bilançounuza bu ilaç için yazacağınız stok değeri: 1000 (-) kdvd (-) [% 20+% 7] x 10 olmalıdır . Çünkü stok değeri yüksek olurken karşılığında borçlar olarak 9 adedinin değeri yazacağından sadece karlılığınızı etkiler.

4. Maddi duran varlıkları . Yani demirbaşlar, varsa kayıtlı araç , bilgisayar , yazar kasa vs. Bunların amortisman bedelleri yani yıpranma payı düşülmüş olacak. Eğer işyeri kendine aitse maliyet değeri yazılacak.

5. Maddi olmayan duran varlıkları . Lisanslar, sözleşme hakları v.s. Bunların da maliyet değerinden itfa payı çıkartılacak.

Bütün bu yazdıklarımız eczanemizin varlıklarını oluşturuyor ki bunun muhasebe deki tanımı **AKTİFLER.**

Bilanço tanımında ne yazmıştık ? Varlıkları elde etmek için yararlanılan kaynaklar ki bunlara da muhasebe de **PASİFLER** denmekte sizin anlıyacağınız borçlarımız. Şimdide bunları sıralıyalım:

1. Kısa vadeli borçlarımız. En geç bir yıl içerisinde ödenmesi gereken borçlarımızdır. Banka kredileri. Kalan taksitlerin toplamı.

•TEB yardımlaşma Sandığı kredileri. Kalan taksitlerin toplamı.

•Ticari borçlarımız. Hem verilen çek ve senetler hem de açıkta duran evraka bağlanmamış borçlarımızın tamamı

• Ödenecek vergiler. Tahakkuka bağlanmış.
• S.S.K. primi.
• Bağkur primi
• Genel giderler. Kira, elektrik,su,telefon, internet vs.

2. Uzun vadeli borçlarımız. Bir yıldan daha fazla sürede ödenecek borçlarımızdır.

• Kıdem tazminatları. Gelecekte personele ödenmesi muhtemel olan.

• Tahvil borçları
• Yatırım kredileri

3. Öz sermaye. Eczacı tarafından eczanesine tahsis edilmiş değerler. Kuruluş sermayesi ile

X ECZANESİ .../.../2004 TARİHLİ BİLANÇOSU

AKTİFLER (VARLIKLAR)	PASİFLER (BORÇLAR)
Nakit	Kısa vadeli borçlar
Alacak	Uzun vadeli borçlar
Stok	Öz sermaye
Demirbaş	

geçmiş yıl karlarının toplamıdır.

Evet şimdi bunları bir tablo şeklinde ifade edelim.

Öz sermaye; kısa ve uzun vadeli borçların toplamının varlıkların hepsinin toplamından çıkan sonuçtur ki diğer tanımı servettir. Yani boşuna ilk kuruluş sermayem neydi geçen yıllar karlılığım ne kadardı diye hesaplarla uğraşmayın aradaki farkı yazın ki artık bir bilançonuz olsun.

KAR-ZARAR TABLOSU

Yaygın tanımıyla gelir tablosu, bir kuruluşun bir muhasebe dönemi boyunca (bir yıl) elde ettiği gelirler ile giderleri karşılaştırılarak, sonuçta kar (veya zarar) tutarının gösterildiği tablodur.

Burada dikkat etmemiz gereken gelirin gerçekleşme ve hak edilmiş olma durumudur. Şimdi bunu açıklayalım.

Eğer bağkur primimizi yatırmamışsak gider gerçekleşmemiş ancak karşı kurum tarafından hak edilmiştir yani borcumuzdur. Bilançoda bu ödeme yapılmamış bile olsa borçlar bölümüne yazılmak zorundadır, ancak gerçekleşmemiş bir gider olduğu için kar zarar tablosuna gider olarak yazılmaz.. Tersini düşünün bağkura 31.12 tarihinde yılın son reçetelerinin faturasını kestik. Bir sonraki yılın meçhul bir zamanında bu faturayı tahsil edeceğiz. Ama nakden kasamıza girmeyen (gerçekleşmeyen) bu alacak rakamı, faturanın ait olduğu yılın kar-zarar tablosuna alacak (gelir) olarak işlenmesi gereklidir.

Şimdi en önemli konu bir eczanenin karı ne kadar?

Cevabı da soru kadar basit ! Her eczaneye göre değişir. Eczanenin alış iskontolarına (peşin/vadeli) , ithal-yerli ilaç satış oranına, mal fazlalarına , giderlerinin yüksek olmasına (kira, bağkur primi, personel sayısı) vs. Yani bir standartı yoktur.

Burada karın tanımının yapılması gereklidir. Kar, gerçekleşen gelirler ile gerçekleşen giderler arasındaki farktır.

Brüt kar : Satışlar (-) satılan malların maliyeti.

Kdv ler dikkate alınmaz. Dönem başı mal stok maliyet değeri (+) Dönem içinde alınan mal maliyet değeri toplamından (-) Dönem sonu stokları maliyet değerinin farkı size brüt karınızı verir.

Faaliyet karı: Brüt kar (-) faaliyet giderleri.

Faaliyet giderinin içinde kayıtlı demirbaşlara ait amortisman da vardır. Amortisman yani eskime payı yasal bir giderdir. Amortisman için her yıl devlet tarafından belirlenen bir rakam vardır ve bunun altında yapılan demirbaş giderlerinden amortisman düşülmez harcamanın tamamı deftere gider olarak kaydedilir.

Vergi öncesi kar: Faaliyet karı (+/-) Faaliyet dışı gelir ve giderler

Faaliyet dışı gelir eczane adına kayıtlı bir hesaptan elde edilen faiz, temettü veya eczane adına kayıtlı bir emtia dan elde edilen kira dır.

Faaliyet dışı gider ise eczane adına alınan banka kredileri için ödenen faizlerdir. Ödenen faizler faaliyet gideri içinde yer almaz. Çünkü bir işletmenin performansı için paranın nereden bulunduğu önemli değildir.

Net kar : Vergi öncesi kar (-) vergi

Evet bu sayı bu kadar bilgi (akıl karıştırma) yeter!

Diğer sayımızda görüşmek üzere hoşçakalın.

Ecz. Tamer Cinsdemir

**İzmir Eczacı Odası Yönetim Kurulu Üyesi
Sayman**