

DOKTOR, ECZACI, İLAÇ SANAYİ

Sevgili Meslektaşlar, içinde bulunduğumuz sektör her ne kadar ilk önce insan mantığı ile yürümekte ise de an gelir ticari bir meslek haline gelir. Bu aşamadan sonra ticaretin acımasız kuralları insanları ister istemez zorlamaya başlar.

Ticaretin yazılı olarak kanunen kuralları olmasına rağmen, pratikte bu kuralların yerine sistemin oluşturduğu rekabete dayalı kendi kurallarını koyan yozlaşmaya müsait kurullar oluşur.

Sektör olarak baktığımızda bu gurubu oluşturan ana öğeler DOKTOR, ECZACI ve İLAÇ SANAYİ'dir.

Bu öğelerden birinin olmadığını varsayalım.

Sektör çöktü.

İşte bu sektörün sağlıklı ve bir düzen içerisinde yürüebilmesi için, bu sektörü oluşturan gurupların kendi içinde, kendi kurallarını yaratarak, ama önce insan sağlığı ile işleyiş sağlaması gerekir.

Nedir bu kendi içindeki kurallar?

Bir kere en başta deontoloji kuralları ve buna bağlı

karşılıklı olarak doğruluk, dürüstlük ilkeleri.

Peki bu yazının sebebi ne?

Bu doğruluk ve dürüstlük ilkelerini hatırlatmak mı?

Tabii ki hayır. Bu yazının ana fikri sistemin içerisindeki yozlaşmaya sebep olan ama sanki bu sistemin kuralı imiş gibi gösterilmeye çalışılan çarpıklıklardır.

Burada ne gibi çarpıklıklar oluşabilir?

Doktor, Eczacı arasındaki suistimaller, doktor mümessil (İlaç Sanayi) arasındaki suistimaller eczacı ve mümessiller arasındaki suistimaller gibi.

Maalesef bir eczacı olarak kendi meslek gurubumu bu suistimallerin ne kadar dışında tutmak istesem de duyduğumuz ve yaşadığımız olaylar karşısında bunu yapamıyorum.

Aynı durum doktorlar içinde geçerli. Hipokrat yeminleri emiş deontolojiye sonuna kadar bağlı kalacaklarını söylemiş bu insanlar içinde geçerli değil mi?

Gelelim İlaç Sanayi'ne (Burada ilaç sanayindeki arkadaşlar alınmasınlar) hiçte doktorlara ve eczacılara baktığım gibi iyimser olamıyorum.

Çünkü duyduğum, gördüğüm ve yaşadığım olaylar beni

böyle düşünmeye sevk ediyor.

Bunun nedeni olarak da sanayinin doymak bilmeyen "daha fazlası" kaykısından kaynaklanıyor.

Bunun sebebi olarak ilaç sanayinde çalışan insanların hepsinin sağlık sektöründe çalışan insanların yanını da ilaca mal hastaya alıcı gözüyle bakan insanlardan oluşmasından kaynaklanıyor.

Bunun sebebi herkesin bir fiyatı vardır ilkesinden kaynaklanıyor.

Gerçekten biz eczacıların biz doktorların bir fiyatı var mı?

Bir kaleme, bir kolonyaya, bir televizyona, bir geziye satılıyor muyuz?

Bunları sesli düşündüğüm için hepimizden özür diliyor ve günün birinde sadese etken maddenin yazıldığı sanayinin de tetik çekmediği günler diliyorum.

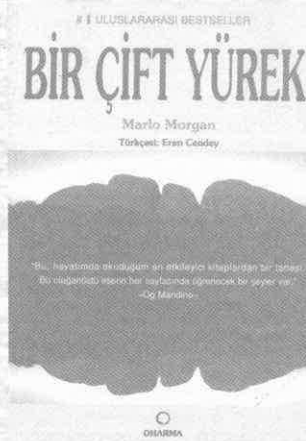
Ecz. Serdar TOKEL

KİTAPLIK

İlimizde en çok satan kitapları aşağıdaki listede bulabilirsiniz. İyi okumalar .

- ✓ Veronica Ölmek İstiyor - Paulo Coelho - Can Yayınları
- ✓ Resimli Dünya - Nedim Gürsel - Can Yayınları
- ✓ Annem ve Hayatımın Anlamı - Irvin D. Yalom - Kabaçlı Yayınları
- ✓ Bay Pipo - Doğan Yurdakul - Doğan Yayınları
- ✓ Bir Çift Yürek - Marlo Morgan - Dharma Yayınları
- ✓ Bir Geysanın Anıları - Artur Golden - Altın Yayınları
- ✓ Operasyon - Tuncay Özkan - Doğan Yayınları
- ✓ Füreya - Ayşe Kulin - Remzi Yayınları
- ✓ Paris' de Son Osmanlılar - Hıfzı Topuz - Remzi Yayınları
- ✓ Bir Dinazorun Gezileri - Mina Urgan - YKY

(Kocaeli Kitap Kulübünden alınmıştır.)



Bir Kitap, Bir Dergi Bir Çift Yürek

Amerikalı bir kadının Avustralya 'da yaşadığı ruhsal yolculuğun öyküsüdür, bu kitap. Normadik kültürden Aborjinlerin eşliğinde, kabilenin kendilerinin adlandırdıkları şekli ile, "Gerçek İnsanlar" ile birlikte dört ay süren ve çölü boydan boya katettikleri uzun bir yürüyüşe çıkar. Bu süre boyunca, çölün çorak coğrafyasındaki bitkiler ve hayvanlarla uyum içinde yaşamayı öğrenir. Bu insanların 50.000 yıllık kültürlerinin, inen felsefesi ve bilgeliğiyle tanışır.

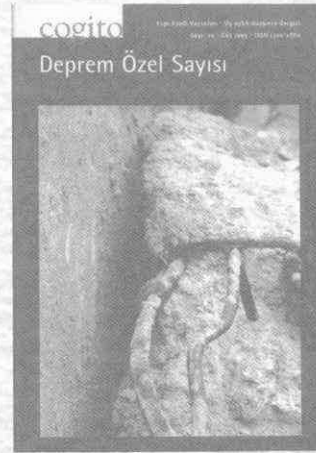
İlk basımdan itibaren uluslararası en iyilerden olmuş bu kitapta tüm insanlığa eşsiz, zamanın derinliklerinden

gelen güçlü bir mesaj iletilmiştir. Eğer tüm varlıkların, aynı evrensel birliğin bir parçası olduğunu anlarsak, dünyamızı yok oluşturan kurtarmak için halen geç kalmış sayılmayız. Var olan her şey inanimaz derecede güzel ve hassas bir karşılıklı bağımlılık dengesinde bulunmaktadır.

"Bana öyle geldi ki o gün, yaşamın kendi kendimize sunduğumuz bir şey olduğunu da öğrendim. Bizler varoluşumuzu zenginleştirebiliriz, kendimize daha

fazlasını verebiliriz ve kendi kendimize bu konuda izin verirse daha yaratıcı ve daha mutlu olabiliriz." (sayfa 129)

Okumaya değer, hayatı başka yönlerden anlamaya çalışmak için güzel bir kitap.



İstanbul 0-212-2806555

Cogito

Cogito, Yapı Kredi Yayınları tarafından üç ayda bir çıkarılan düşünce dergisi. Her sayıda farklı bir konu işleniyor. Yerli ve yabancı birçok yazarın eğitici ve bilgilendirici yazılarını bulabiliyorsunuz. Derginin sonunda yazarlarla ilgili bilgilerde var. Dili yeri geldiğinde ağır, yeri geldiğinde akıcı. Eski sayılarından "Deprem" ve "Osmanlılar" özel sayıları mutlaka okunmalı. Hepsini birer belge niteliğinde çünkü.

Dergiyi alabilmek için ister abone olun, ister satın alın. Şansınız varsa eski sayılarını da bulabilirsiniz.

İsteme adresi: Yapı Kredi Plaza E Blok Manolya Sok. 1. Levent 80620 <http://www.ykykultur.com.tr>

Hazırlayan: Ecz. Eser ÇUHADAROĞLU

1. Düşündüğünüz,
 2. Söylemek istediğiniz,
 3. Söylediğinizi sandığınızı,
 4. Söylediğiniz,
 5. Karşınızdakinin duymak istediği,
 6. Duyduğu,
 7. Anlamak istediği,
 8. Anladığını sandığı,
 9. Anladığı,
- arasında farklar vardır.
Dolayısıyla insanların birbirlerini yanlış anlamaları için en az 9 ihtimal vardır.."