

## LIVING HAIR

Kaybettiğiniz Saçlarınıza Yeniden Hayat Verir

Değişmeyen tek şey  
değişimdir.  
Değişin!



Önce      Sonra

Bağdat Caddesi. No:391/7 Asude Apt. Şaşkınbakkal KADIKÖY - İSTANBUL • TEL: 0216 467 19 18 - 0216 467 19 22

**M. D. :** *Living Hair fikir olarak nasıl ve neden oluştu ? Bir Eczacı olarak bu ihtiyacı öncelikle kendinizde neden hissettiniz ?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Ben hiç bir zaman geleneksel eczacı olamadım ki zaten. Her zaman marjinaldim. Hiç unutmam üniversite yıllığımda benim için şöyle yazmıştı arkadaşlarım “İleride kendine özgü eczanesinde, kendine özgü eczacılığı ile kendine özgü yaşayacak ve bir gün beyninde çakanak bir kıvılcım yetecek onu kendine özgü yeni bir hayata geçirmek için.”

Öncelikle eczacılığın ve eczacının tıktırıldığı metrakare bunalttı beni ilk günden . Özgürlüğüm elimden alındı adeta, sıkıştım . Anlatmak istediğim mekan değil, kalıplar. Ucube bir meslek haline



getirilmiş mesleğimiz. Ne serbest meslek sahibiyiz ne kamu çalışanı.

Ortada ; isteyenin istediği tarafa çektiği ve çekiştirilmekten lime lime olmuş bir grubuz biz. Kasap ve bakkal kardeşler komşularımız ama biz bohemiz klasik müzik dinler arabeskten nefret ederiz. Ayşe Teyze tansiyonundan başlar konuşmaya damadının dedikosuna geçer hemen sonra . Biz ise elitiz siyasal ve ekonomik döngünün global dünyaya oradan ülkemize pozitif ve negatif yansımalarını düşleriz laf aralarında. İnsanlarımız reçetelerini karşılıyamaz acırız,üzülürüz “ne çıkıyorsa” çokça “ boş ver canın sağolsun” diyiverir öğleden sonra çeklerimizi yazdırır ödeyemeyiz; halkçıyız, sosyal demokratız ama kapitalistlerin yapacağı bir mesleğin sahibiyiz. Bu ve daha binlerce ikilem kuşattı beni mesleğin her bir boyutunda.

Ve ekonomik problemler, sorunlar. Gelecek kaygısı. İnanılmaz bir belirsizlik yarına dair. Bu gün çok iyi para kazanıyor olabilirsiniz ama yarın? O kadar çok neden var ki kısa bir süre içinde mesleğin ilk gününe dönmeniz için . Ev sahibiniz çıkarabilir, yanınıza bir eczane açılır yetmez bir de muaaza açılır. Doktorlar hasta yönlendirir. Yanına aldığı ve güvendiğin arkasını yasladığın elinde büyüttüğün çalışanın sinsice yer bitirir seni günden güne. Bir gün bir bakan çıkarır karşımıza, o da her nedense eczacının kar haddine takıverir kafayı. Biraz daha zayıflarsınız ekonomik ve sosyal olarak. Devlet alır ama ödemez. Öder ama pul eder. Depolar bir süre bekler tabii ama bankalar ne güne duruyor kredi imdadına koşar. Krediyi kredi ile ödersin bitti derken bakarsın krediyi ödemek içinde kredi almışsın .Planlar yaparsın şu gün toparlarım diye ama olmaz. Ailenin standardını ise düşürmek istemezsin. Çocuklar aman hissetmesin al bir kredi daha okul taksitlerini öde yetmedi mi kredi kartından nakit çek. O da mı olmadı sat, sat, sat.

Yapacak iki şey kalır artık sana ya yeni bir çıkış yolu ya da tek başına çıkacağın karanlık bir yol. Bazı arkadaşlarımız ikinciyi seçti. Bense yeni bir yol



denemek istedim.Yeniden başlamak, temiz bir sayfa, işlenmemiş bir toprak aradım. 1999 senesinde ilk olarak kendime uygulattığım bu sistem ile karşılaştım. Ve neden olmasın ben neden yapmayayım dedim. Alt yapı araştırması, konu ile



ilgili bilgi edinme, ekibi oluşturma ve distribütörlük alma çabalarım çok uzun zamanımı aldı. Nihayet Nisan 2003 te Living Hair'i kurdum ve faaliyete geçirdim.

**M. D. :** *Living Hair çalışma alanı nedir? Nasıl bir uygulama ile çözüm oluşturur?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Sloganımız "Kaybettiğiniz saçlarınıza hayat veriyor özlem duyduğunuz doğal görüntüsüne kavuşturuyoruz."

Dışarıdan bakıldığında kesinlikle farkedilmeyen ve hiç bir iz bırakmayan bu sistem her türlü saç dökülmelerinde çözüm olarak kolaylıkla kullanılır. Saç transplantasyonu hiç bir tıbbi müdahaleye gerek olmaksızın gerçekleştirilen, ağrısız ve uygulama sırasında ve

sonrasında hiç bir enfeksiyon ve yan etki riski taşımayan estetik ve kozmetik bir saç transplante yöntemidir.

Öncelikli olarak ücretsiz danışmanlık ve tasarım hizmeti sunuyoruz. Bu hizmetimizde saçların dökülme nedeni tespit ediyoruz. Saçların dökülmeden önceki şeklini ve saçların kıvrım noktasından itibaren büyüme yönünü araştırıyoruz. Dökülen ve dökülmesi beklenen saç alanını belirliyor ve bir kalıp çıkartıyoruz. Henüz dökülmemiş ve dökülmeyecek saçlarınızla tamamen uyum saptaması için renk,kalınlık, dalga, yoğunluk belirlemesi yapıyoruz.

Daha sonra saçınızdan bir örnek alıyor bu örneği şirketimizin yurt dışında olan merkezine gönderiyoruz. Bu merkezde tasarım sonrası alınan kalıptan kişinin birebir kafası ile uyumlu allerjen hiç bir özellik taşımayan binlerce gözenekten oluşan suni bir deri üretiliyor. Diğer taraftan ise örnek olarak gönderilen saçlar genetik mühendislik departmanında klonlama yöntemi ile üretilerek istenilen adet ve yoğunlukta çoğaltılıyor. Bu saçlar gerçek deriden ayırt edilemeyen suni deriye işleniyor ve Türkiye'ye gönderiliyor.

Tek kişilik özel salonlarımızda tamamen ağrısız ve yaklaşık bir saat süren bir operasyon sonrasında dökülmüş ve dökülecek olan saçlarınızın yerini aynı renk kalınlık ve dalgada gür ve alımlı saçlar alıyor. Stilist kuaförlerimiz öncülüğünde sizinle birlikte karar verilerek saç modeliniz yaratılıyor.

**M. D. :** *Her türlü saç dediniz ; beyaz ,kırışmış,kızıl ,kıvrıcık farketmiyor mu ?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Hayır farketmiyor. Çünkü birebir kendi saçından kopyalandığı için sorun oluşturmuyor. Bu saç kendi saçlarından üretilmiş %100 insan saçı çünkü.

**M. D. :** *Peki bu yeni saçlarınızla doğal hareket edebiliyor musunuz?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Tabii. İlk günden itibaren duş alabilir, saç köpüğü, jöle, bilyantin kullanabilir, fön çekebilirsiniz. Denize girebilir, yüzebilir su sporları ve her türlü sporu rahatlıkla yapabilirsiniz.

**M. D. :** *Bu saç transplantasyonunun bedeli nedir? Ödeme kolaylıkları var mı ?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** İşte cevap veremeyeceğim tek soru bu. Çünkü: uygulanacak alanın büyüklüğü, uygulanacak saçların adedi, uzunluğuna göre değişkenlik gösteriyor. Bundan dolayı bedel ancak danışmanlık ve tasarım hizmeti sonrası ortaya çıkabilir.





sonrası ortaya çıkabilir.

Ödeme kolaylığı tabii ki var. Kredi kartına on iki aya kadar taksit yapabiliyoruz. Meslektaşlarımız ve onların yakınlarına ise % 20 oranında iskantomuz ayreyaten var.

**M. D. :** *Bu sektörde kaç firma var ve siz neredesiniz?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** İrili ufaklı bir kaç firma var. Ama biz yeni müşterilerimiz olduğu kadar diğer firmalardan bize gelen müşterilerimizle de Living Hair isminin markalaştığını hissediyoruz.

**M. D. :** *Eczacı olmanızın avantajı varmı bu sektörde?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Elbette. Farkımızın biri

bu zaten. Başka hiç bir firmanın sahibi yada ortağı sağlıkçı değil. Benim sağlıkçı olmam eczacı yönüm insanlara güven veriyor. Hijyenden ve insan sağlığından en ufak ödün vermememiz kişileri mutlu ediyor.

İkinci avantajımız ise benimde bu sistemi kullanıyor olmam. Saç sorunu olan insanlar benimle konuşurken kendilerini hem bir eczacının bilgisinden faydalıyor gibi, hemde kendileri gibi bu problemi yaşamış ve çözmüş bir arkadaşlarına danışır gibi hissediyorlar ve güveniyorlar. Bu çok önemli.

**M. D. :** *Eczacı odasında uzun yıllar çalıştınız .Her kademesinde görev aldınız ? Sizi en çok sevindiren ve üzen şeyler nelerdir ? Bize yeni yöneticilere yada adaylara tavsiyeniz var mı ?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Yönetim dayanışması yaptığım tüm arkadaşlarımla ağabey ve ablalarımla kardeşlerimle her zaman çok mutlu oldum. Her biri ve her anı ayrı güzeldi.

Üç kere çok üzüldüm .

Biri 1999 depremi ve arkadaşlarımızı kaybetmemiz sonrasıydı. Bizim gibi günlerini gecelerini yıllarını eczacılığa ve meslektaşlarına vermiş rahmetli Kenan Tanrıku'na gösterilen vefasızlıktı. Lions Klüp Gölcük'te onun anısına bir kütüphane açacak ve ismini verecekti bu kütüphaneye. Eczacı meslektaşlarından istedikleri ise yalnızca eski yada yeni kitap bağışığıydı. Defalarca duyurduk ama iki elin parmaklarını geçmedi ona bir kitap ithaf etmeyi düşünen meslektaşlarımızın sayısı.

İkincisi benim başkanlığım zamanında sevgili Ecz.Ertuğrul ağabeyimin intihar etmesiydi. Benim başkanlığımda, benim bölgemde eczacılığın getirdiği ekonomik sebeplerle.

Çare olmalıydım, merhem olmalıydım en azından farketmeliydim o karanlık yola gireceğini.

**M. D. :** *Ya üçüncüsü ?*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** O da bana kalsın.

Yönetici arkadaşlara ise hiç bir tavsiyem yok. Onlar yöneticidir ve bilirler ki işleri yönetmektir; azimle ve kendine güvenerek, yılmadan ve korkmadan olaylardan kaçmadan, olayların içine ateşe atlar gibi dalarak ama sağduyulya yönetmektir. Tavsiyeye ihtiyaçları yoktur.

**M. D. :** *Bu bir veda röportajı gibi oldu.*

**Ecz.Süreyya S. Işık :** Evet bu bir veda zaten .

**Kocaeli Eczacı Odası  
Yönetim Kurulu Adına  
Ecz. Melike Derici**