

Ecz.Serdar Noyan (TEB Merkez Heyeti Üyesi) |

*H*

"Eczacı Kimdir" diye bir pencere açmıştık geçen sayımızda. Eczacılara ayna tutmak, kendilerini görmelerini sağlamak ve belki de kendilerini sorgulamalarına yardımcı olma amacımız.

Bu sayımızda da eczacılara başka bir profilden bakacağız. Eczacıların ticari hayatları ve ticarete bakışları nasıl onu değerlendireceğiz. Tabii ki bu bilgileri alırken aynı zamanda dağıtım kanallarının eczanelerle ilişkilerini de irdelemiş olacağız.

Eczacıların büyük bir kısmı özel ecza depoları ile çalışıyorlar. Bu depolar arasında 2-3 depo en fazla pazar payını elinde tutuyor. Nedendir bilinmez eczacılar kooperatiflere biraz daha kuşkucu yaklaşıyorlar. Ya da kooperatiflerin katı kuralları yerine serbest piyasanın, rekabetçi ortamın nimetlerinden yararlanmayı tercih ediyorlar. Yaklaşık 16.000 eczacı portföyü bulunan bir deponun verilerine göre eczacılar o depodan aylık ortalama olarak 9 milyar liralık mal alıyorlar. % 85 oranında ödemeler çek ile yapılıyor. %12 oranında hala senet kullananlar da var. % 3'lük bir kesim ise hiçbir ödeme aracı kullanmadan nakit mal alımı yapıyor. Siparişleri son bir kaç senedir eczacılar kendileri vermeye başlamışlar. Daha önce ise siparişi yönlendirenler kalfalar iken karlılığın azalması ve çeşitli satış promosyonları üzerine eczacılar siparişleri kendileri vermeye başlamış. Bu oran %70 civarında. Verilen çeklerin geri dönmesi ise ancak % 10 oranında kalıyor. Bu da eczacının itibarlı bir tacir gibi davrandığını gösteriyor. Ticaretin günümüzdeki zor koşullarında bile borcuna sadık bir meslek gurubu olarak bu önemli bir özellik eczacılar adına. Geri dönen çeklerin sahipleri ise genellikle erkek. Bayan eczacıların ödemeleri genellikle aksamıyor ya da çekleri geri dönmüyor. Belki de depolar tarafından bayan eczacılara daha hoşgürülü mü davranılıyor ne dersiniz.?

Genellikle ödemelerimizi çekle yapıyoruz. Ama bölgesel olarak bu alışkanlıkların değiştiğini de görüyoruz. Örneğin Ege bölgesinde senetle ödemenin daha yaygın olduğu, Güneydoğu Anadolu'da ise söz senettir şeklinde çalışmanın yaygın olduğu duyularını alıyoruz.

Görüldüğü gibi eczacının ticari hayatı, aile düzeni ve yaşamı gibi düzenli ve prensipli. Orta sınıf bir aile, orta sınıf bir tacir özelliği gösteriyoruz. Toplumda sandığımızdan daha saygın bir yere sahibiz. Keşke toplumumuzda diğer meslek grupları da aynı özellikleri taşısalarsa ve aynı oranda verimli olsalar. Düşünün ki eczacılar Türkiye'nin en çok vergi veren meslek kesimi iken doktorların ve avukatların geçim standartlarının çok altında gözükmeleri bunun en açık ifadesidir.

"Eczacı kimdir?" başlığından bu yıl yedincisi yapılan Türkiye Eczacılık Kongresi'nin anatomisine geçelim şimdi de. Organizasyonu üstlenen global turizm yetkililerinden aldığım bilgilere dayanarak ilginç notları size iletacağım.

7. Türkiye Eczacılık Kongresi'ne tam 850 eczacı katıldı. 15 otobüsle transferleri yapıldı ve kongrede 35 kişi bu acenta adına görev aldı. Kongrede 16 bilgisayar kullanıldı. 43 sunumun yapıldığı kongrede yaklaşık 1100 slayt gösterildi izleyicilere. Kongreye katılacaklar arasında sadece 1 kişi uçağını kaçırdı. Kongre boyunca hiç hastalanan olmadı. Ama bir boğaz gezisi vardı ki 1200 kişinin geleceği planlanmıştı, 2600 kişi geldi. Düşünün ki Türkiye'deki eczacıların % 10'u bir gemideydi...

Eczacılık mesleği ve eczacılar adına güzel bir kongre oldu. Global turizme kongreyi sorduğumuzda ise son iki yıl içindeki ilk 15 kongreden biri olduğunu ve onlar açısından da başarılı bir kongre olduğunu ifade ettiler.

Ne diyelim emeği geçen herkese teşekkürler.

